



Salgschef, Intervention, Vingmed | ViCare A/S

Vingmed | ViCare leverer højteknologisk medicinsk udstyr til den danske sundhedssektor, og sammen med dets tre søsterselskaber i Vingmed AS (Norge), Vingmed AB (Sverige), og Vingmed OY (Finland) udgør firmaet én af Nordens største salgsorganisationer inden for avanceret medicinsk udstyr og sterilartikler

Stillingen

Der søges en salgschef til en attraktiv og udfordrende position i en betydende afdeling hos Vingmed | ViCare. Afdelingen består af 8 medarbejdere heraf en Senior produktchef, 3 produktchefer, 2 produktspecialister og En salgssupport. Afdelingen er ansvarlig for salg af firmaets interventionelle produkter.

Arbejdsopgaver

Salgschefens primære ansvar og opgaver er:

- Ansvar for afdelingens samlede budget
- Sikre vækst gennem eksisterende og nye leverandører
- Sammen med afdelingens medarbejdere varetage den operationelle og strategiske planlægning
- Sikre udarbejdelse af markedsføringsplaner
- Har det overordnede ansvar for at aktiviteterne i markedsføringsplanerne og andre, med ledelsen, aftalte aktiviteter gennemføres
- Ansvar for at firmaet til enhver tid har fuldt overblik over markedet
- Ansvar for at firmaets produkter markedsføres så firmaet forbliver/bliver den foretrukne samarbejdspartner
- Overordnet ansvar for udarbejdelse af udbudsbesvarelser
- Overordnet ansvar for at kunderelationer plejes og udbygges, samt sikre at opsøgende salg gennemføres.
- Eget salgsansvar herunder identificering og introduktionen af nye produkter

KANDIDAT PROFIL:

Faglige kompetencer:

- Kandidaten har en sundhedsfaglig og/eller merkantil baggrund, eksempelvis sygeplejerske eller lignede.
- 3-5 års erfaring fra en stilling som salgschef med dokumenterede gode resultater.
- Kandidaten skal have erfaring med salg af komplekse produkter samt evnen til at etablere gode relationer til alle interessenter herunder ledelser og KOL.
- Specifik erfaring med interventionel radiologi og kardiologi vil være en stor fordel.
- Kendskab til kundegruppen er vigtig.
- Forretningsorienteret, resultatorienteret, god kommunikator og høj faglighed, teamspiller, god leder.
- Stærk kommunikator på både dansk og engelsk.

Personlige egenskaber:

Dynamik

- Det er vigtigt, at kandidaten fungerer på flere forskellige niveauer.
- Villig til at tage ansvar.
- Kandidaten skal have stort drive, selvstændighed og skabertrang.
- Forhandlingstæft og taktisk flair.
- Mobile og rejsevillig.
- Kan arbejde under stres

Struktur

- Kandidaten skal kunne lede medarbejdere, arbejde struktureret, kunne planlægge, have øje for de store linjer (helhedsorienteret) og have fokus på overholdelse af deadlines.
- God til at prioritere



Interesser

- Kandidaten skal kunne se spændingen og udfordringerne i at drive afdelingen og udforske nye produktområder.
- Kandidaten skal have lyst til bredden i opgaverne samt at tillære sig nyt.

Analyse

- Analytisk tænkende, god til at tilegne sig ny viden, kan komme med løsningsforslag til problemområder.
- Fleksibel og åben overfor nye veje og metoder

Kontakt og empati

- Kandidaten skal være udadvendt og trives i samværet med nye mennesker samtidig med, at personen besidder gode lederevner

Motivation

Den rette kandidat motiveres af:

- Et spændende område med store vækstmuligheder.
- Ledelsesansvar inkl. at være en del af den lokale topledelse.
- Stor ledelsesautonomi.
- At arbejde i et komplekst miljø, hvor fagligheden er i højsædet
- Få mulighed for at gøre en forskel og være med til løbende at forbedre og optimere systemer og processer
- Være en del af et vinderteam og bidrage til, at såvel teammål som egne mål opnås

Hvis du vil vide mere om stillingen og Vingmed|ViCare er du velkommen til at kontakte Senior Consultant Peter Samuelsen, SAM International A/S, der assisterer Vingmed|ViCare i denne rekruttering. Kontaktinformationer er tlf. +45 40580568, eller mail: psa@sam-int.com.

Vær opmærksom på, at vi løbende indkalder til og afholder samtaler, så jo før vi får din ansøgning, jo bedre.

Bemærk, at vi ikke modtager ansøgninger/CV'er via mail af hensyn til GDPR.